



THE ITALIAN NETWORK OPERATORS GROUP



Associazione ITNOG

Financial updates year 2025



New CFO

We have recently appointed
Gianluca Sironi as our new CFO.



Who are the associates?

Board of directors

Samer Abdel-Hafez

Marco Marzetti

Paolo Lucente

Marco d'Itri

Brian Turnbow

Regular members

Milko Ilari

Gianfranco delli Carri

Loris Marcovati

Luca Cicchelli

Gianluca Sironi

Ad honorem

Maurizio Goretti

Tiziano Tofoni



Summary of the 2024 balance sheet

	FORECASTS	RESULTS
TOTAL EARNINGS	+ 145.000 €	+ 143.705 €
TOTAL COSTS *	- 125.000 €	- 113.735 €
OPERATIONAL PROFITS	+ 20.000 €	+ 29.970 €

* About 3500€ are pre-payments for year 2025

A **detailed version** of the balance sheet is available in the document library of **itnog.it**



Meeting costs

Meeting generates **96%** of our costs



Operating costs

All of the operating costs are due to accountants, consultants and collab/automation softwares.



Budget forecast year 2025*

TOTAL EARNINGS	+ 151,500 €
TOTAL COSTS	- 150,500 €
OPERATING EARNINGS	+ 1.000 €

* Values might change depending on unforeseen circumstances



Paid ingress tickets

Paid tickets are meant to **increase the amount of technical participants**. Not the income.



Does the association need more money?

Yes (still) ! But only because of expenses related to the annual meeting and cash flow.

MINOG, *CityNOG* e ~~ITNOG on the road~~

Piccolo è bello

Marco d'Itri

<md@linux.it>

@rfc1036@hostux.so cial

ITNOG 19 - 20 maggio 2025

All'inizio: Milano Network Operators Drinking Group

Le cene di MINOG sono organizzate sistematicamente da luglio 2008 da Loris Marcovati, con 10-30 partecipanti.

Il modello:

- Cena in birreria con cucina adeguata.
- Regolarità:
 - Sempre lo stesso giorno del mese¹, ogni mese (attualmente: il primo martedì).
 - Sempre nello stesso locale (attualmente: Impronta Birraia).
 - Sempre lo stesso organizzatore.
- È un incontro informale tra tecnici: non ci sono temi prestabiliti o presentazioni.
- I commerciali (di operatori o vendor) sono accettati solo se pagano il conto per tutti.

Requisiti: facilmente raggiungibile con mezzi pubblici, conti separati, cibo vero, birra buona, prezzi onesti.

¹Si posticipa alla settimana successiva solo in caso di particolari festività.

I NOG meeting cittadini

città	primo evento	frequenza	giorno	lo cale	commerciali ammessi	partecipanti (circa)	con sponsor
Milano	7/2008	mensile	1° martedì	solito	7	20	~20%
Roma	3/2023	mensile	3° martedì	solito	3	40	~60%
Cagliari	5/2024	mensile	4° martedì	solito	7	5	0
Napoli	7/2024	bimestrale	2° mercoledì	solito	3	50	80%
Bari	7/2024	bimestrale	ultimo lunedì	varia	3	30	100%
Veneto	9/2024	bimestrale	ult. mercoledì	varia	3	40	80%
Sicilia	11/2024	mensile	2° martedì	varia	3	20	0
Calabria	1/2025	bimestrale	2° martedì	solito?	3	15	0
Toscana	1/2025	mensile	4° giovedì	solito?	7	25	50%
Frosinone	1/2025	bimestrale	4° giovedì	varia	3	6	0

Elenco su <https://www.itnog.it/nogs/>.

ITNOG on the road: la teoria

Organizzati in varie città dal 2018.

Patrocinati da ITNOG ma organizzati completamente da operatori locali, ciascuno è indipendente.

Nelle nostre intenzioni dovrebbero essere eventi

- **locali**, non **nazionali**
- **tecnici**, non **commerciali**
- gratuiti e **aperti a tutti**, non **preclusi ai concorrenti**
- in posti **comodi** da raggiungere
- **semplici**

Ciascun evento dovrebbe avere qualche presentazione tecnica e concludersi in una giornata, con un pranzo o una cena per networking.



<https://www.linux.it/~md/text/itnog9.pdf>
(Google ... Marco d'Itri ... I'm feeling lucky)

